

Chargé d'Affaires Smart Metering (H/F) - CDI

Vous voulez être acteur de la transition énergétique ? La sobriété énergétique implique de diminuer à grande échelle les consommations d'énergies, notamment en promouvant un changement des modes de vie des particuliers, des entreprises et des collectivités. Pour cela, nous proposons des solutions digitales innovantes. Rejoignez-nous !

VOTRE MISSION

« Véritable chef d'orchestre, vous voulez vous investir dans une entreprise à taille humaine avec de fortes valeurs et dans un poste vous permettant de travailler sur tous les aspects d'un projet : commerce, technique et gestion financière. Alors vous êtes la personne dont nous avons besoin. »

Votre mission ? Au sein de l'équipe Smarteo, sous la responsabilité du Responsable Compte Clé, vous aurez pour mission principale de développer commercialement l'activité Smarteo. Véritable globetrotter vous œuvrez sur toute la France. Vous êtes garant du bon déroulement des affaires depuis la prospection commerciale jusqu'à la réalisation finale.

Pour mener à bien sa mission, vous devrez :

- Développer l'activité en prospectant de nouveaux clients (industrie, tertiaire, collectivités) et en promouvant la solution au sein du groupe EQUANS ;
- Analyser les besoins et les attentes du client pour apporter des solutions techniques et financières adaptées ;
- Réaliser le chiffrage, établir les devis et répondre aux appels d'offres ;
- Définir la solution technique complète (équipements terrain, communication, supervision) ;
- Assurer la réalisation des affaires et garantir la tenue du planning et des coûts : réaliser les mises en services, piloter les relations avec les sous-traitants et les fournisseurs ;
- Assurer le suivi contractuel et juridique des contrats ;
- Gréer la facturation et suivre les encaissements dans le respect du budget établi ;
- Participer à la veille technologique afin de pouvoir anticiper les nouveaux besoins des clients et proposer des solutions innovantes adaptées.

Vous en êtes fier : Vous ne connaissez pas la routine ; doté d'un fort relationnel, vous avez une vision globale des projets et vous en maîtrisez toutes les spécificités du commerce, de la technique et de la gestion.

Rémunération attractive : 36 - 49 K€ en fonction de l'expérience + Prime annuelle, Participation, Intéressement, titres restaurants, mutuelle, épargne salariale, forfaits mobilité...

En moyenne annuelle, une à deux semaines par mois de déplacements sur toute la France.

Engagés, nous vous permettrons de développer vos compétences afin d'évoluer avec nous.

POUR REUSSIR A CE POSTE

Diplômé Ingénieur Génie Electrique, vous justifiez idéalement d'une première expérience réussie à un poste similaire. Les connaissances de l'Energie et de l'Informatique Réseaux seront des atouts.

POUR NOUS REJOINDRE

Intéressé-e ? Rejoignez-nous en envoyant votre candidature (CV + lettre de motivation), en précisant la référence de l'offre « Chargé d'Affaires réf. 2306 » à : recrutement@scle.fr